



TÉCNICO - COMERCIAL para **AQUANATURA**

Aquanatura es una *empresa con más de 20 años de experiencia en el mercado al servicio de la salud y calidad de vida mejorando el agua para más de 5.000 clientes satisfechos*, con equipos certificados y garantizados de acuerdo a los requisitos exigidos por la administración que avalan nuestra trayectoria y que nos permite alcanzar con facilidad un futuro de crecimiento estable.

Nos basamos en principios simples: respeto, honradez y eficacia para el producto y el cliente final. *Si te consideras un profesional y te apasiona darle el mejor servicio al cliente, tendrás un puesto de trabajo en nuestro equipo y formarás parte de la expansión.* Ya hemos superado 2 crisis financieras y estamos mejorando nuestros métodos para crecer más rápido, de forma sólida y sostenible.

Hoy día, estamos en fase de expansión y mejora de la división de producción, por ello presentamos una *oferta de empleo para cubrir de forma inmediata al menos 3 puestos para el puesto de Técnico-Comercial.*

Información Importante:

- * El proceso de selección es para una incorporación inmediata y se cierra el 30 de marzo de 2019.
- * El proceso se llevará a cabo en las oficinas de la empresa, enviar las solicitudes vía email: admon@aquanatura.info
- * Y es importante que el candidato tenga en cuenta los siguientes aspectos:
 - Actividad sencilla pero muy precisa donde se da prioridad a los resultados.
 - Se busca contratar a personas que ya han tenido experiencia técnica en instalar equipos descalcificadores.
 - Se espera que tenga buena actitud, ganas de aprender y deseos de crecer.
 - Se precisan personas honradas, con disciplina, constancia y eficientes.

Funciones del Puesto a cubrir:

- * Recibe cada día la ruta de servicio técnico para la instalación, mantenimiento, reparación y/o venta de equipos de descalcificación y/o mejora en calidad del agua, bien para el hogar o empresa.
- * Cuidar del stock de materiales y equipos técnicos, haciendo enlace con división de ventas y tesorería.
- * Coordinación permanente con el jefe de rutas, jefe de producto y director de formación.

Remuneración económica:

- * Salario en nómina, base fija (por convenio) + porcentaje por servicios, pluses y comisiones.
- * Cuanto mayor sea la producción MAYOR será el ingreso, o bien cuanto menor sea el N^o de reclamaciones, de quejas, o de errores MÁS bonificaciones se reciben.

Recursos y Servicios a disposición de nuestro equipo:

- * Oficina y almacén en Valencia y Albacete, con staff administrativo para la gestión de la actividad diaria y semanal.
- * No es imprescindible el uso del vehículo propio porque la empresa tiene coche y medios para el trabajo.
- * Formación continuada entregada directamente por los mejores fabricantes de los equipos.

Evolución y Crecimiento Profesional:

- * Preparación inmediata para el puesto y formación continua a cargo de la empresa.
- * Acceso a puestos de responsabilidad según trayectoria y producción.
- * Formación especial en técnicas de gestión, organización, comunicación y eficiencia, para el puesto y cargos superiores.
- * Nuestro objetivo es realizar un *Trabajo de Excelencia en cada puesto para satisfacer las necesidades del cliente*, y llevarlo a cabo por medio de una coordinación interna, reduciendo al máximo los retrasos y aumentando al máximo la calidad, basado SIEMPRE en nuestros principios de Honestidad, Confianza y Eficacia.